

2023年11月21日

株式会社コメ兵ホールディングス

## 2024年3月期 第2四半期 決算説明会 質疑応答

### <開催概要>

開催日 : 2023年11月20日 (月) 午前11時00分

開催形式 : インターネット配信

登壇者 : 代表取締役社長 石原 卓児

Q. 海外売上高拡大にあたっての貴社の競争優位性及び課題について教えてください。

(石原) 海外における当社の競争優位性は、真贋の判定ポイントを熟知していること、日本人のスタッフによる教育、商品の効率化を含めた在庫回転率の高さ。ローカル採用したスタッフの営業力を高めていくことが今後のポイントになる。

グループの海外法人の売上高構成比は、現状10%程度。今後、国内売上高も伸びていくなか、現状ではこの比率が大きく変化することは想定してはいない。海外での売上高拡大の一番の課題となるのは、現地での個人買取がどこまで伸ばせられるか。現地で買取、現地で商品化し、現地で販売する”地産地消”のビジネスモデルなので、買取りが重要。

現在、海外展開をしている都市・エリアでの買取りは非常に好調。今後も出店、人材採用、販売チャネルの拡大に向け、極的に取り組んでいく。

Q. 海外の方のリユース品への考え方(買い方売り方ともに)について、国内と相違するものがあれば教えてほしい。

(石原) 海外では日本と同様に上質で綺麗なもの、状態がやや落ちるが安いものを探している方に分かれる。一方で、自分の持ち物を売ることやリセールを想定したお買物習慣が、日本よりも広がっていないように感じている。リユースがお買物の選択肢に入っていない方には、価格・クオリティ・現行品では販売されていないアイテム等、リユースならではの楽しみ方を提案し、新しい文化として体験していただきたい。

そのため、認知向上に努めながら、リユースの体験者を増やしていくことがポイントだと考える。

以上